**Слайд 1: Введение**

Здравствуйте, уважаемые члены государственной экзаменационной комиссии! Тема дипломного проекта – «Информационная система автосалона «l2eauto»». Данный проект актуален, так как любая коммерческая компания на сегодняшний день нуждается в информационной системе для решения своих бизнес-задач

**Слайд 2: Цели и задачи**

Объектом дипломного проекта является автосалон «l2eauto», предмет дипломного проекта ИС автосалона «l2eauto»

Цель дипломного проекта - разработка информационной системы упрощения и оптимизации бизнес-процессов автосалона «l2eauto».

Для достижения цели были поставлены задачи:

* Разработка модуля управления продажами автомобилей;
* Создание системы работы с клиентами;
* Разработка системы управления данными компании;
* Внедрение инструментов для аналитики и отчетности.

**Слайд 3: Организационная структура l2eauto**

Автосалон "l2eauto" специализируется на импорте новых автомобилей из Китая для последующей продажи в России. Компания предлагает широкий выбор автомобилей различных марок и моделей, что позволяет каждому клиенту найти подходящий вариант с учетом его потребностей и бюджета.

Организационная структура компании позволяет понять распределение ролей и обязанностей между отделами и сотрудниками, анализ данной структуры позволит спроектировать ИС с учетом нужд компании.

**Слайд 4: Диаграмма бизнес-прецедентов**

На основе анализа организационной структуры и деятельности компании построена диаграмма бизнес-прецедентов, которая показывает ключевые процессы и взаимодействия в системе, обеспечивая понимание функциональных требований и сценариев использования. Основными бизнес-процессами в ней являются продажа автомобилей и оказание услуг по техническому обслуживанию проданных транспортных средств.

**Слайд 5: Плюсы внедрения**

Проектируемая информационная система должна стать помощником автосалона, плюсы от ее внедрения:

* упрощение и оптимизация бизнес-процессов,
* повышение удобства и качества обслуживания клиентов – а значит рост клиентской базы;
* улучшение внутреннего взаимодействия и координации – для выполнения одной и той же работы потребуется меньше сотрудников, сократятся расходы на оплату труда.
* поддержка принятия решений и аналитика – позволит спрогнозировать и увеличить рост продаж, а как следствие прибыли компании

**Слайд 6: Архитектура АИС**

Архитектура информационной системы проектировалась исходя из каждодневных задач, которые встают перед менеджерами и администратором автосервиса, и включает подсистемы управления продажами, учетными данными сотрудников, списком клиентов

**Слайд 7: ER - диаграмма**

Разработка логической модели базы данных обеспечивает эффективное хранение и управление информацией. Модель включает сущности описывающие атрибуты автомобилей, записей на тест-драйвы, договоров продаж, клиентов и сотрудников. На основе атрибутов данных сущностей будут формироваться договора купли продажи и платежные документы.

**Слайд 8: Оконный интерфейс (1)**

Оконный интерфейс предоставляет удобные инструменты для взаимодействия с системой, включает функционал для различных пользователей и ролей, таких как администратор системы, менеджеры и администраторы автосервиса. Предусмотрена надежная система аутентификации пользователей на основе пароля.

**Слайд 9: Оконный интерфейс (2)**

Интерфейс информационной системы позволит управлять записями клиентов автосалона, продажами и услугами и получать сводные аналитические данные.

**Слайд 10:**

В приложении присутсвует модуль управления продажами что позволяе менеджерам легко отслеживать данные о продажах, так же есть возможность выгрузки чека о конкретной продаже в pdf формате

**Слайд 11: Экономическое обоснование**

В экономической части приведены основные расчеты показателей подтверждающие целесообразность дипломного проекта.

**Слайд 12: Заключение**

В заключении хочется резюмировать, что цель дипломного проекта достигнута, поставленные задачи выполнены в полном объеме.

Разработанная информационная система для автосалона "l2eauto" представляет собой надежный инструмент управления бизнес-процессами, обеспечивая высокое качество обслуживания и эффективную работу компании.

Спасибо за внимание, готов ответить вопросы комиссии